



# **Terveysteknologia on terveyden tulevaisuus Kaupan ehdot ja hankintaosaaminen**

**Hallituksen jäsen, Kaupan ehdot -työryhmän puheenjohtaja  
Pauliina Bovellán, Sailab –MedTech Finland ry**



Sailab –MedTech Finland ry:n tavoitteena on  
että  
potilaille, sosiaali- ja terveydenhuollolle ja  
muille sidosryhmille  
voidaan tarjota laadukkaita, turvallisia,  
kustannusvaikuttavia ja uusia sekä  
innovatiivisia terveysteknologian ratkaisuja ja  
niihin liittyviä palveluita.

# Terveysteknologiayritykset: muutamia huolenaiheita hankinnoista



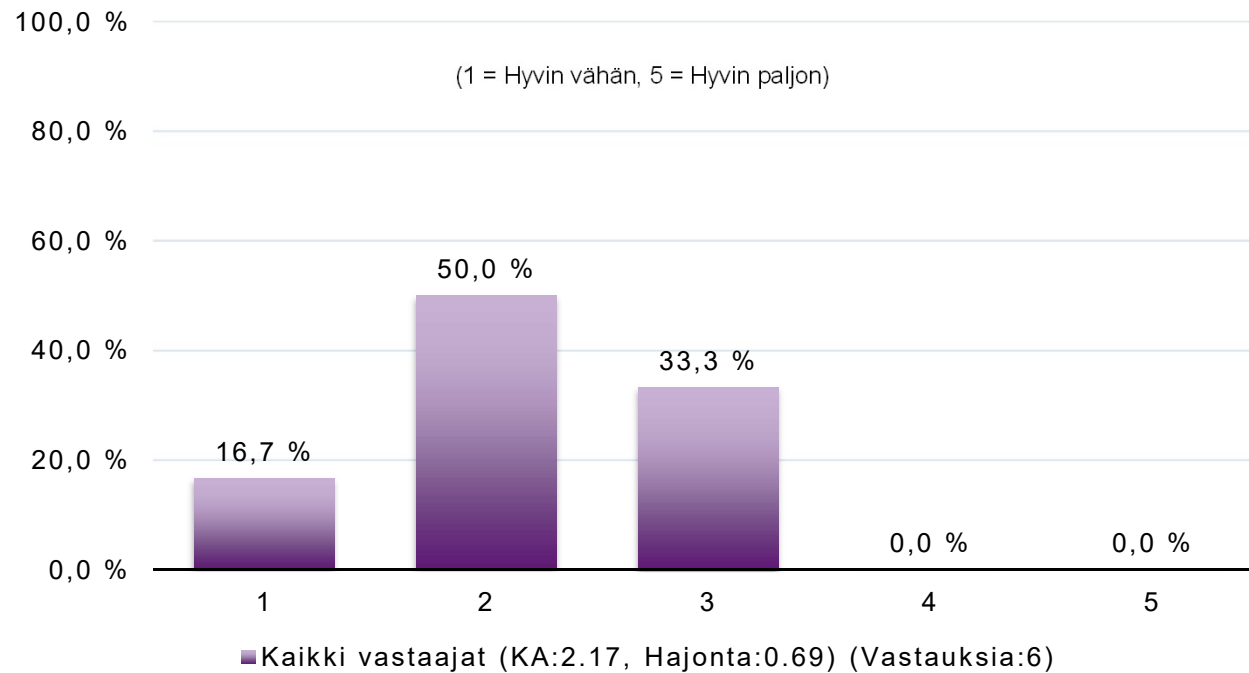
- “Ristiriita: innovaatiot ja arvopohjaisuus on kirjattu yleensä hienosti sairaaloiden strategiaan, mutta silti hankinta valitettavan usein pelkääntään hintavetoista”
- “Ostavat tahot ovat liian kaukana terveydenhuollon laadukkaista tuotteista ja päättävät ainoastaan hinnan perusteella, kokonaistaloudellisuus ei toimi käytännössä”
- “Arvopohjainen hankinta ei toimi, hankinnat ja poliitikot määrittelevät potilashoidon tason”
- “Kilpailutukset ovat toteutettu 80-luvulta lähtien nykypäivään kutakuinkin samalla formaatilla. On muitakin tapoja toteuttaa julkisia hankintoja.”
- “Hankintalain tavoite tehostaa julkisten varojen käyttöä ei toteudu, koska ostajaosapuolella on usein vähäiset tiedot / osaaminen.”

# Terveysteknologiayritykset: mitä tarvittaisiin, jotta hankinta tukisi arvopohjaista terveydenhuoltoa



- Potilaan paranemiselle tulisi **asettaa tavoitteita** ja **mitata onnistumiset**, palkita henkilöstöä onnistumisista ja ottaa käyttöön ja/tai tulokseen perustuva veloitus
- **Hoitotuloksiin perustuva kompensatio**, riskinjakomallit ja yhteiskehittäminen toimintojen tehostamiseksi
- Sopimus tulisi tehdä siten, että aktiivisesti kilpailutetaan ja määritellään myös **kannustejärjestelmä ja sen raamit** (molemmiin puolin). Kannusteet tulisi ottaa aktiivisesti molemmiin puolin käyttöön heti sopimuksen allekirjoituksen jälkeen ja kannusteet tulisi pitää dynaamisina sopimuskauden aikana
- Neuvottelumenettelyä ja **vaikuttavuusmittareiden** käyttöä
- Monipuolinen ja toimiva (terveysteknologian) markkina on erityisesti **potilaan etu**

## Terveysteknologian julkinen hankinta: kuinka paljon vaihtoehtoisia hankintamenettelyitä hyödynnetään tällä hetkellä (yritysten näkökulma)



Lähde: Monimutkainen hankinta, alustavat vastaukset, Sailab –MedTech Finland ry, 23.9.2019

# 2020: hankintakoulutukset terveysteknologiayrityksille



Hankintakoulutusten tarkoituksena on ensi vaiheessa vahvistaa yritysten henkilöstön osaamista ja tietoutta erilaisista hankinnoista. Jatkossa harkitaan myös koulutuksen laajentamista hankintatoimen edustajille.

Sailab -MedTech Finland ry järjestää vuonna 2020 neljän terveysteknologian hankintakoulutuksen sarjan terveysteknologiayritysten edustajille.

- Ensimmäinen osa (4.2.2020): hankintalaki ja sen soveltaminen terveydenhuollossa
- Toinen osa (7.4.2020): perusmenettelyt hankinnoissa ja esimerkit
- Kolmas osa (8.9.2020): innovatiiviset hankintamenettelyt ja esimerkit
- Neljä osa (3.11.2020): kysy ja asiantuntijat vastaavat

Kouluttajat ja kunkin koulutuksen tarkempi ohjelma ilmoitetaan lähempänä tilaisuutta. Koulutukseen voi osallistua joko kaikkiin tai yksittäisiin.

# 2020: terveysteknologian julkinen hankinta/kaupan ehdot



Terveysteknologian hyvä hankinta, julkisen hankintalain mahdollinen uudistus ja kaupan ehdot vaativat toimialalta vahvaa yhteistyötä sekä linjojen luomista.

Sailab -MedTech Finland ry:n hallitus päätti perustaa Terveysteknologian kaupan ehdot -työryhmän vuodeksi 2020.

Tavoitteena on, että työryhmässä syntyy yhteisnäkemykset siitä, miten hyvä hankinta terveysteknologiassa toteutetaan, mitä muutoksia se vaatii ja millaiset olisivat Terveysteknologian kaupan ehdot 2020-luvulla.

Yhteistyötä vahvistetaan hankintatoimen kanssa > yhteinen tavoite on arvopohjaisen hankinnan edistäminen

**Ensimmäinen kokous järjestetään 21.1.2020 kello 9.00-11.00**



**Kiitos!**